

Глава РОСНАНО А. Чубайс ознакомился с инновационными проектами концерна «РУСЭЛПРОМ»



В ходе двухдневного визита во Владимирскую область генеральный директор «Российской корпорации нанотехнологий» (РОСНАНО) Анатолий Чубайс вместе с губернатором Николаем Виноградовым посетил промышленные предприятия области, а также участвовал в расширенном заседании регионального Совета по развитию нанотехнологий.

Одним из важных пунктов программы посещения стала встреча с генеральным директором концерна «РУСЭЛПРОМ»

Владимиром Дорохиным, который представил ряд инновационных проектов концерна. Среди представленных разработок – наиболее перспективные продукты, которые в ближайшем будущем могут занять лидирующее положение на российском рынке электротехники, включая энергосберегающий двигатель 7А, безредукторный привод лифта, гибридный двигатель для городского транспорта и КТЭО для тракторов.

Концерн «РУСЭЛПРОМ» поставил энергооборудование для ГЭС в Италии

Концерн «РУСЭЛПРОМ» завершил изготовление и отгрузку гидрогенератора мощностью 5400 кВА для строительства ГЭС «Меголо» в Северной Италии. В ближайшее время в Италии начнется монтаж нового оборудования.

Контракт, заключенный в марте 2009 года, предполагает разработку, изготовление и поставку двух генераторов мощностью 5400 кВА каждый.

Партнером концерна «РУСЭЛПРОМ» в проекте и генеральным подрядчиком строительства выступила европейская компания «АНДИНО Хайдропауэр Инжениринг» (ANDINO Hydropower Engineering), известная выполнением ряда энергетических проектов в Италии, Австрии, Норвегии и Сербии.

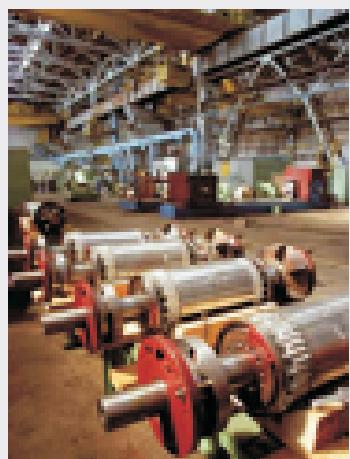
Продолжение на стр. 6

Краткий анонс материалов:

ОБЩИМ КУРСОМ.
Конференция
дилеров концерна
(25 февраля 2010 г.)
– стр. 2



**СИСТЕМА КАЧЕСТВА
МЕНЕДЖМЕНТА
НА СЭЗ**
сертифицирована по
стандарту ISO
9001:2008
– стр. 4



**В ПОИСКАХ НОВЫХ
ТАЛАНТОВ.**
Кадровая политика
в вопросах
привлечения молодых
специалистов
– стр. 5

Общим курсом

Устойчивое положение концерна «РУСЭЛПРОМ» на рынке во многом обеспечено удачным сочетанием наработанного опыта и собственных научных разработок, но столь же немаловажным компонентом в этой системе является и обширная дилерская сеть, которая помогает поддерживать и расширять каналы распространения продуктов и услуг, предлагаемых предприятиями концерна.

«Проведенная встреча стала серьезным шагом в укреплении доверия и послужила открытой площадкой для выработки конкретных мер по наиболее острым проблемам дистрибуции продукции концерна через сеть официальных дистрибуторов».

Из итогового протокола конференции дилеров



Работа с дилерами всегда являлась важной составляющей маркетинговой системы, исповедуемой концерном, но мало что может еще столь же способствовать поддержанию деловых контактов, как живое общение и совместное обсуждение существующих проблем и предлагаемых решений.

Очередной возможностью поучаствовать в таких обсуждениях, донести свои пожелания до руководства концерна и услышать ответы на свои вопросы стала 6-я конференция дилеров концерна «РУСЭЛПРОМ», которая прошла 25 февраля 2010 г. в московской гостинице «Марко Поло Пресня».

Выступая перед гостями из различных регионов России, Казахстана, Украины, Белоруссии и Прибалтики, представители руководства концерна – исполнительный директор Станислав Щербаков и управляющий директор ТД «РУСЭЛПРОМ» Дмитрий Васильев подтвердили, что в 2010 г. компания продолжит фокусировать внимание на энергосберегающих решениях, в частности – новой серии электродвигателей TAVER, выпускаемой на Владимирском электромоторном заводе (ВЭМЗ), и хорошо зарекомендовавшей себя серии

АДЧР, производством которой занят Сафоновский электромашиностроительный завод (СЭЗ).

Подтверждая приверженность принципам Партнерской программы, заложенным в 2008–2009 гг., представители концерна также заявили, что считают основным приоритетом в текущем году развитие продаж номенклатуры СЭЗ через сеть официальных дилеров (партнеров) в дополнение к продукции ВЭМЗ.

Представители более чем 30 дилерских компаний обменялись мнениями по различным вопросам, включая проблемы внутренней конкуренции в связи с пересечением регионального и отраслевого принципа товародвижения.

Участники конференции также обсудили позицию Торгового Дома «РУСЭЛПРОМ» в отношении параметров «ключевого потребителя», с которым концерн намерен работать напрямую, а также вопрос о том, каким образом будет происходить закрепление за партнером таких потребителей для их дальнейшего обслуживания.

Продолжение на стр. 3

Начало на стр. 2

**Илья Карапашов, генеральный директор ООО «ВЭМЗ-Энерго»
(С.-Петербург):**

«Концерн “РУСЭЛПРОМ” имеет многолетний опыт построения дилерской сети и системы дистрибуции продукта. Это самая главная положительная черта в маркетинговой работе, которую переняли в том числе и конкуренты, понимая всю выгодность такой ситуации. Для нас это пример взаимовыгодного сотрудничества. Мы приветствуем появление энергoeffективных решений и товаров как решительный шаг вперед, но понимаем, что для их продвижения необходимы поддерживающие государственные программы. При наличии таких программ концерн и его дилеры смогут оперативно продвигать энергосберегающие товары на рынке электротехники».

**Юрий Григорьев, директор
ООО «СпецГидроКомплект»
(Новосибирск):**

«Мы работаем с концерном “РУСЭЛПРОМ”, а ранее с Владимирским электромоторным заводом, с 1992 г. Основными преимуществами такого сотрудничества мы считаем возможность использования устоявшегося бренда, который известен всем нашим партнерам в регионе. Конечно, эта известность во многом поддерживается качеством товаров, которое прошло проверку годами нашего сотрудничества и продолжает развиваться. В этом смысле огромную роль по-прежнему

играет дилерская сеть концерна, которая способствует эффективному продвижению продуктов на отечественном рынке. В момент кризиса многие предприятия научились считать свои затраты и начинают задумываться об энергoeffективных технологиях. В этом ключе предлагаемые концерном инновации, включая двигатели с регулируемой частотой вращения и изменяемым уровнем потребления мощности, могут в ближайшее время оказаться наиболее востребованными на рынке».

Подводя итоги конференции, руководство концерна заверило партнеров, что в 2010 году произойдет переход от отраслевого принципа работы дирекций на работу с ключевыми потребителями. Это значит, что возрастающее количество конечных потребителей будет передаваться партнерам концерна на обслуживание. Также для координации работы с заявками потребителей в Торговом доме «РУСЭЛПРОМ» сформирована единая служба технического сопровождения продаж и централизована процедура регистрации и распределения всех входящих заявок.

Проведенная встреча стала серьезным шагом в укреплении доверия и послужила открытой площадкой для выработки конкретных мер по наиболее острым проблемам дистрибуции продукции концерна через сеть официальных дистрибуторов.

**«Концерн
“РУСЭЛПРОМ”
имеет многолетний
опыт построения
дилерской сети
и системы
дистрибуции
продукта. Это самая
главная
положительная
черта
в маркетинговой
работе и пример
взаимовыгодного
сотрудничества».**

*И. Карапашов,
генеральный директор
ООО «ВЭМЗ-Энерго»*



**«Основными
преимуществами
нашего
сотрудничества мы
считаем
возможность
использования
устоявшегося
бренда, который
известен всем
нашим партнерам
в регионе, прошел
проверку годами
и продолжает
развиваться».**

*Ю. Григорьев,
директор ООО
«СпецГидроКомплект»*

**Концерн «РУСЭЛПРОМ»
принял участие
в выставке
«Энергетика Закамья –
2010»**



**По результатам
проведенного аудита
система менеджмента
качества,
действующая на
ОАО «Сафоновский
электромашино-
строительный завод»,
признана
соответствующей
требованиям
стандарта
DIN ISO 9001:2008
и рекомендована
аудиторами
к получению
международного
сертификата.**

**Стандарты серии
ISO 9000, которые
применяются при
организации системы
управления
качеством и приняты
в более чем
90 странах мира
в качестве
национальных,
применимы к любым
предприятиям,
независимо от их
численности, объема
выпуска и сферы
деятельности.**

В рамках V Международного промышленного форума – 2010 в г. Набережные Челны (Республика Татарстан) в выставочном центре «ЭКСПО-КАМА» с 10 по 12 февраля прошла выставка «Энергетика Закамья – 2010». Выставка проводится в седьмой раз, в 2008–2009 годах она собрала более 400 участников предприятий, специалистов в области энергетического машиностроения, энергоиндустрии из Франции, Голландии, Бельгии, Италии, Австрии, США, Швейцарии, Германии, Украины, Республики Беларусь и из более чем 50 городов России.

Концерн «РУСЭЛПРОМ» представил посетителям информацию о собственных разработках систем обеспечения безопасности в энергетике:

- цифровые системы мониторинга работы гидрогенераторов;
- системы диагностики работы синхронных машин.

Посетители также получили возможность ознакомиться с разработками концерна в области энергосбережения, систем частотного регулирования низковольтных и высоковольтных двигателей, узнать о состоянии дел в действующих гидроэнергетических проектах концерна (Загорская ГАЭС, ГЭС «Новая Аврора»), а также проектах малой гидроэнергетики.

По окончании выставки концерну «РУСЭЛПРОМ» был вручен диплом «За внедрение энергоэффективных решений в области машиностроения».

**Система менеджмента
качества на СЭЗ
сертифицирована по
стандарту ISO 9001:2008**

В феврале 2010 года на ОАО «Сафоновский электромашиностроительный завод» (СЭЗ) прошел аудит действующей

системы менеджмента качества на соответствие требованиям новой редакции международного стандарта Quality management systems.Requirement (IDT) DIN ISO 9001:2008.

По результатам проведенного аудита ООО «Интерсертифика-ТЮФ» совместно с «ТЮФ Тюринген» (TÜV Thüringen), международной компанией оказывающей услуги по вопросам безопасности и качества, система менеджмента качества, действующая на ОАО «СЭЗ», признана соответствующей требованиям стандарта DIN ISO 9001:2008 и рекомендована аудиторами к получению международного сертификата.

Стандарты серии ISO 9000, которые применяются при организации системы управления качеством и принятые в более чем 90 странах мира в качестве национальных, применимы к любым предприятиям, независимо от их численности, объема выпуска и сферы деятельности.



**Для рынков Латинской
Америки**

В рамках презентации инвестиционного потенциала и инвестиционных проектов Смоленской области, которая прошла в конгресс-центре Торгово-промышленной палаты Российской Федерации 2 марта, заместитель генерального директора Российского электротехнического концерна «РУСЭЛПРОМ» Святослав Масютин провёл переговоры с представителями Национального комитета содействия экономическому сотрудничеству со странами Латинской Америки. Достигнута договоренность по продвижению продукции Сафоновского электромашиностроительного завода на товарные рынки заокеанского региона.

В поисках новых талантов



Наличие собственного кадрового потенциала – талантливых команд инженеров и разработчиков – всегда было залогом успехов развития концерна «РУСЭЛПРОМ». Трудно представить, как сложилась бы судьба многих инноваций, появившихся в последнее время, если бы не возможность находить собственные решения, опираясь на опыт, образование и командную структуру организаций труда.

Привлечение подающей надежды молодежи всегда остается надежным способом пополнить собственный резерв и помочь вчерашним студентам начать профессиональную карьеру. Действуя в этом направлении, концерн «РУСЭЛПРОМ» организовал ряд встреч с руководством региональных вузов, где представители компаний ознакомили партнеров с программой работы с вузами.

В ходе поездок в Смоленск и Иваново в феврале текущего года специалисты компании провели переговоры с руководителями филиала Московского энергетического института (МЭИ) и Ивановского государственного энергетического университета (ИГЭУ).

Со стороны концерна в переговорах приняли участие директор по персоналу Алексей Пархаев, исполнительный директор ОАО «Сафоновский электромашиностроительный завод» (СЭЗ) Алексей Лагутенков, директор по информационным технологиям СЭЗ Олег Масютин, заместитель директора по

персоналу СЭЗ Андрей Тимохов, а также исполнительный директор «РОЭЛ-Консалтинг» Михаил Шипулин. В презентации проекта принял участие ректор смоленского филиала МЭИ Геннадий Бояринов. Представители «РУСЭЛПРОМА» ознакомили руководителя областного вуза с работой предприятий, рассказали о программе по работе с молодыми специалистами.

После окончания презентации представители концерна также встретились со студентами вуза, проявившими большой интерес к перспективам практики и работы в одном из крупнейших российских электротехнических предприятий. Говоря о работе концерна, его целях и перспективах, Алексей Пархаев подробно остановился на основных моментах кадровой стратегии, представил возможности карьеры для молодых специалистов, сообщил информацию о программе работы концерна с вузами и возможных формах взаимодействия со студентами, включая стажировку, подготовку дипломов, курсовых работ и диссертаций на базе производственных задач концерна, а также рассказал о преимуществах последующего трудоустройства.

Привлечение талантливой молодежи всегда остается надежным способом пополнить собственный кадровый резерв и помочь вчерашним студентам начать профессиональную карьеру. Действуя в этом направлении, концерн «РУСЭЛПРОМ» организовал ряд встреч с руководством региональных вузов, где представители компаний ознакомили партнеров с программой работы со студентами и выпускниками.



Продолжение на стр. 6

«Освоение новых рынков энергетического оборудования является приоритетной задачей концерна в посткризисный период. Своевременное и отвечающее самым высоким стандартам выполнение данного заказа для Европы, где традиционно с особым вниманием относятся к качеству поставляемой продукции, является отличным подтверждением конкурентоспособности нашего оборудования на мировом рынке».

*С. Пономарев,
руководитель проекта
поставок оборудования
для ГЭС «Меголо»*



Участие концерна «РУСЭЛПРОМ» в проекте «Меголо» стало возможным во многом благодаря надежной репутации специалистов и инженеров концерна среди европейских заказчиков, которые уже не в первый раз обращаются за услугами к российскому производителю электротехники.

Начало на стр. 5

Алексей Лагутенков посвятил свое выступление общей презентации площадки в Сафоново и высказал предложение провести экскурсию для студентов, получившее немедленный отклик в аудитории. Студенты выразили заинтересованность получить дополнительные знания в сфере бизнеса и менеджмента и приняли участие в анкетировании, по итогам которого станет возможным выявить наиболее перспективных участников кадровой программы.

Ожидается, что в ближайшее время концерн «РУСЭЛПРОМ» и смоленский филиал Московского энергетического института подпишут соглашение о сотрудничестве, что поможет придать новый импульс налаживающимся отношениям.

Поездка в Ивановскую область была отмечена встречей с деканом электромеханического факультета ИГЭУ Валерием

Шишкиным. В ходе переговоров обсуждались вопросы поиска наиболее способных и талантливых студентов, обучающихся на 3 и 4 курсах вуза, которые могли бы пополнить в будущем ряды специалистов в производственных и маркетинговых подразделениях концерна.

Для осуществления этого проекта в компании было разработано и начинает реализовываться положение о работе со стажерами.



Начало на стр. 1

Концерн «РУСЭЛПРОМ» поставил энергооборудование для ГЭС в Италии

Несмотря на сложность продукта, гидрогенератор был спроектирован и изготовлен в рекордно короткие сроки – весь цикл работ, в котором участвовали представители «РУСЭЛПРОМ-Инжиниринг», занял менее одного года. Ранее делегация заказчика посетила предприятия концерна «РУСЭЛПРОМ» в Санкт-Петербурге для проверки качества и приемки изготавляемого оборудования. В ходе визита была проведена промежуточная сдача готовых узлов гидрогенератора, получивших высокую оценку европейских партнеров.

«Освоение новых рынков энергетического оборудования является приоритетной задачей концерна в посткризисный период», – заявил руководитель проекта Сергей Пономарев. «Своевременное и отвечающее самым высоким стандартам выполнение данного заказа для

Европы, где традиционно с особым вниманием относятся к качеству поставляемой продукции, является отличным подтверждением конкурентоспособности нашего оборудования на мировом рынке», – добавил он.

Расположенная на реке Точе в области Пьемонт, ГЭС «Меголо» с проектной мощностью 10800 кВА является энергетическим объектом регионального масштаба. Запуск электростанции намечен на июнь 2010 года.

Участие концерна «РУСЭЛПРОМ» в проекте «Меголо» стало возможным во многом благодаря надежной репутации специалистов и инженеров концерна среди европейских заказчиков, которые уже не в первый раз обращаются за услугами к российскому производителю электротехники.



Разговор PRO...

В середине февраля 2010 г. генеральный директор концерна «РУСЭЛПРОМ» В. В. Дорохин принял участие в съемках передачи «Разговор PRO...» – ежедневной программы-интервью на телеканале «Эксперт-ТВ» о перспективах развития и основных проблемах, с которыми сталкиваются участники рынка в различных секторах экономики.

Владимир Васильевич, достаточно ли были сделаны послабления для компаний, которые используют инновационные технологии?

Таким компаниям необходимы в первую очередь адекватные условия для поступательного развития их бизнеса. Например, если, работая с рынком Китая, мы платим 15-процентную пошлину на нашу продукцию, то как минимум должна быть назначена адекватная пошлина со стороны нашего государства на продукцию этой страны, импортируемую в Россию. Это – нормальная адекватная политика. Если же говорить о создании условий для развития какого-либо конкретного направления в отрасли либо каких-то продуктов, то здесь должна оказываться дополнительная поддержка на период, пока этот продукт не станет конкурентоспособным, и пока не будут созданы такие производственные мощности, которые смогут конкурировать на мировом рынке.

На что должно сделать ставку государство, чтобы отойти от сырьевой экономики? Какой Вы видите эту новую экономику?

Если страна обладает огромными природными ресурсами, то, безусловно, это благо, которым необходимо пользоваться. Другой вопрос в том, что у нас должна быть не только сырьевая экономика. В советское время у нас поступательно развивался целый ряд отраслей, хотя сложно сказать, насколько они были конкурентоспособны по сравнению с мировыми производителями. И все же у нас было достаточно большое число конкурентоспособных продуктов, и, конечно, обидно, что за прошедшие годы мы часть из них утратили.

Сейчас наступает период, когда государство вновь начинает осознавать, что определенные отрасли экономики нуждаются в государственной поддержке, которая могла бы позволить вывести их на мировой



уровень. Это сегодня является основной задачей государства. Имеется целый набор отраслей, в которых у нас очень высокие компетенции, включая космос, авиастроение, электротехнику, энергетическое машиностроение. Во всяком случае, все, что связано сегодня с добычей ресурсов и первичной переработкой, однозначно должно составлять приоритет в развитии.

Как Вам видится роль государства в развитии этих отраслей? Должна ли власть подталкивать бизнес к внедрению новых технологий?

Везде и во все времена государство определяло приоритеты и подталкивало в этих направлениях бизнес – прямо или косвенно. Весь вопрос в том, насколько развит бизнес, поскольку степень его развития определяет степень необходимости участия государства в управлении экономикой. Государство призвано создавать определенные экономические условия. Сейчас мы находимся на таком этапе, когда роль государства, безусловно, должна быть достаточно

сильной, но она не должна ни в коем случае мешать развитию бизнеса до такой степени, чтобы он утратил привлекательность для собственников и менеджеров. Очень важно не убить инициативу, соблюсти меру в регулировании и поддержать баланс интересов.

Какие плюсы и минусы Вы видите в принятии Закона об энергоэффективности и энергосбережении?

По опыту работы с предыдущим законом в этой области, принятым еще в 1996 г., могу сказать, что пока рано делать выводы. Очевидно, что новый закон предстает более расширенным и вписывается в тренд, который существует сегодня во всем мире. Если государство признает приоритетной работу в этом направлении, это уже важно. Это – определенное сообщение бизнесу о том, что государство намерено заниматься этим вопросом. Следующим важным шагом должна стать выработка нормативных актов, сопровождающих данный закон, и общая организация его работы.

Машины сбросили газ

«Ведомости». Гибридные и прочие экологически дружелюбные автомобили скоро перестанут быть экзотикой в Европе. «Зеленые» новинки на Женевском автосалоне представили все глобальные автопроизводители.

Борьба Евросоюза за внедрение новых технологий в автомобилях, уменьшающих вредные выбросы в атмосферу, приносит свои плоды. По данным JATO Dynamics, средние выбросы CO₂ новых легковых автомобилей всех классов, проданных в Западной Европе в 2009 г., уменьшились на 7,9 г/км. Около половины всех машин, ныне продаваемых в регионе, выделяет менее 140 г/км CO₂. Причем автопроизводители ускоряют внедрение новых технологий: в 2008 г. средние выбросы CO₂ сократились на 5,4 г/км.

Еврокомиссия поставила условие: к 2015 г. у всех компаний, имеющих производство в Европе, средние выбросы CO₂ их новых автомобилей не должны превышать 130 г/км.

Кабинет министров Украины утвердил программу энергоэффективности

«РБК-Украина». Кабинет министров Украины утвердил Государственную целевую экономическую программу энергоэффективности на 2010–2015 гг.

Документом правительство постановило Министерству экономики включать ежегодно по представлению Национального агентства по вопросам обеспечения эффективного использования энергетических ресурсов определенные Программой задачи, мероприятия и показатели в разделы проекта Государственной программы экономического и социального развития Украины на соответствующий год.

Министерству финансов, Национальному агентству по вопросам обеспечения эффективного использования энергетических ресурсов поручено предусматривать во время составления проекта государственного бюджета Украины на соответствующий год

средства для выполнения задач и мероприятий Программы, исходя из возможностей государственного бюджета.

Национальному агентству по вопросам обеспечения эффективного использования энергетических ресурсов необходимо подавать до 15 апреля года, который наступает за отчетным периодом, Кабинету министров Украины и Министерству экономики ежегодные отчеты о результатах выполнения Программы.

Целью Программы является создание условий для приближения энергоемкости валового внутреннего продукта Украины к уровню развитых стран и стандартов Европейского Союза, снижение уровня энергоемкости валового внутреннего продукта в течение срока действия Программы на 20% по сравнению с 2008 г. (ежегодно на 3,3%), повышение эффективности использования топливно-энергетических ресурсов и усиление конкурентоспособности национальной экономики.

Предполагается, что выполнение Программы даст возможность снизить уровень энергоемкости валового внутреннего продукта на 20% сравнительно с 2008 г.

Инновации рынка

«Ведомости». В 2010 г. в Австралии планируется принять закон, согласно которому все дома будут проверены на энергоэффективность. Каждому объекту присвоят свою категорию потребления энергии, которую будут указывать в договоре о его продаже или аренде.

Во всем мире сейчас наблюдаются схожие тенденции: так, в ЕС в ближайшее время при продаже домов будет необходимо обязательно предъявить удостоверение об общей энергоэффективности здания. В ряде стран (например, в Германии) такой документ уже стал обязательным. Называется он «паспорт энергоэффективности» и содержит полное описание системы отопления, водоснабжения, уровня теплоизоляции и иных параметров здания.

Более того, западные страны идут дальше и готовы не просто вводить новые рейтинги недвижимости, но и наказывать за излишнюю расточительность. Например, в Англии рассматривается возможность введения налога «на сквозняки». Владельцев частных домов, в которых не установлены двухкамерные стеклопакеты, могут обязать заплатить специальный муниципальный налог.

Прогнозы промышленного развития

«Коммерсантъ». Промышленное производство в феврале 2010 года выросло на 1,9%, превзойдя даже предположения аналитиков о слабости и неустойчивости восстановительного роста в экономике. Хотя все ожидающие «восстановительные» тенденции в сводке Росстата, рассчитанной по новой методике, все же они слабы для того, чтобы хотя бы восстановление производства до уровня лета 2008 года произошло в близком будущем.

Росстат опубликовал отчет «О промышленном производстве в январе – феврале 2010 года», в котором подтвердил самые скептические прогнозы аналитиков. Промпроизводство «год к году» в феврале 2010 года выросло на 1,9%. Goldman Sachs в оперативной сводке отмечает: «консенсус-прогноз аналитиков по февральскому росту составлял 6,6%, самый консервативный прогноз Инвестбанка составлял 3% роста».

Однако восстановление не сопровождается усилением конкуренции — опубликованные данные об индексе промышленных цен демонстрируют, что все предположения о промышленной дефляции в прошлом: в восстанавливющихся секторах цены производителей быстро растут. Так, очень быстрым является рост цен в химическом производстве и металлургии — на синтетический каучук цены выросли на 22,1%, на удобрения — на 11,6%, удорожание чугуна и доменных ферросплавов составило 16,5%, прочих цветных металлов — 7,3%.

Контакты:

Олег Шульц

Консультант корпоративной и финансовой практики
Агентство инвестиционных коммуникаций «Примум Мобиле»
Тел./факс: +7 (495) 545-01-98, доб. 415
oshults@primum-mobile.ru

Антон Максимов

Начальник Управления по рекламной деятельности
Концерн «РУСЭЛПРОМ»
Тел.: +7 (495) 974-04-48, доб. 1231
Факс: +7 (495) 974-03-29
maksimov@ruselprom.ru

Бюллетень издается концерном «РУСЭЛПРОМ».

Распространяется в электронном формате,
не является средством массовой информации.

Адрес:

ООО «РУСЭЛПРОМ»
109029 г. Москва, ул. Нижегородская, д. 32, корп. 15

www.ruselprom.ru